

PILOTER LE TB pour produire plus

Livrer plus de lait, avec le même quota, c'est possible et c'est rentable ! Armelle et Pascal Brasseur, éleveurs à Parcé-sur-Sarthe, le confirment, chiffres à l'appui.

« Le principe consiste à faire baisser le TB du lait pour pouvoir générer un droit à produire supplémentaire, explique Jean-Louis Leport, technicien Sanders, le lait étant plus rémunérateur que la « crème ». La solution est alimentaire et s'appelle SandiProfil : une gamme d'aliment dont le profil de matières grasses permet de faire diminuer le TB et d'augmenter la production laitière par vache tout en sécurisant l'état corporel des animaux.

Des vaches en forme

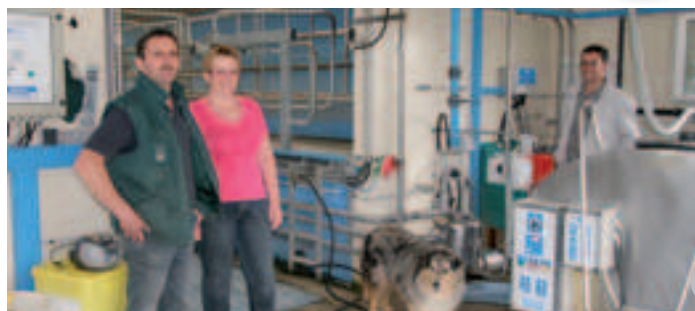
Armelle et Pascal Brasseur ont choisi cette stratégie fin 2006 et en sont très satisfaits. « Des vaches à plus de 10 000 kg de lait, oui ; mais à condition qu'elles restent en état du début jusqu'à la fin de la lactation ! » Pour le couple d'éleveurs, garder un troupeau en forme, c'est primordial. Et ils sont persuadés que l'alimentation en est le principal levier, « par des apports réguliers et bien équilibrés ». Sur leur élevage, la ration ne varie guère d'une saison à l'autre. Le troupeau dispose seulement d'un peu plus de 3 ha d'herbe « pour se dégourdir les pattes ». Le maïs ensilage est corrigé par un SandiProfil 600. Les besoins des plus fortes productrices sont couverts par un aliment VL SandiProfil 200. « Cet biver, avec un ensilage de maïs de qualité à 0,97 UFL, nous avons



EARL BRASSEUR
Parcé-sur-Sarthe (Sarthe)
Armelle et Pascal Brasseur

- 240 000 l de quota (Réf. MG : 47,8‰)
- 2 bâtiments de volailles Label (800 m²)
- 120 ha de SAU dont 50 ha de maïs (ensilage+grain) et 50 ha de cultures de vente

Indice Verilait **15** litres



« Notre quota n'est pas élevé, mais la production laitière nous tient à cœur. Nous avons donc décidé d'optimiser au maximum notre système en pilotant le TB pour pouvoir produire plus », expliquent Armelle et Pascal Brasseur.

même décidé, avec Jean-Louis, de réduire significativement la quantité de SandiProfil 200. » Un apport de Practis Fibre permet d'optimiser la rumination et donc la valorisation de la ration.

Un calcul gagnant

Le surcoût de la gamme SandiProfil s'élève à 20 €/t, soit environ 800 € sur la campagne laitière. Le lait supplémentaire produit (et le point de TP gagné) leur rapporte 3 860 €, soit une marge annuelle de plus de 3 000 €, obtenue sans augmenter leur temps de travail, puisque l'effectif est resté identique (27 VL). Et c'est sans compter le bénéfice et le plaisir de conduire un troupeau en pleine forme ! Car il est désormais bien connu que le maintien de l'état corporel des vaches influence indirectement leur santé et leur fertilité. Avec la gamme SandiProfil, le lait produit est non seulement « moins gras », mais il présente également un meilleur profil d'acides gras. Un atout santé qui, un jour prochain, pourrait bien augmenter encore le bénéfice de cette stratégie alimentaire.

Moins de TB, plus de lait : une équation rentable

Pour un quota de 240 000 l de lait (Réf. MG 47,79‰) et un effectif du troupeau identique (27 VL) sur les 2 campagnes

Année	TB	TP	Lait/VL/j	Lait livré	Vente de lait
2006-2007	41,80‰	31,80‰	32,11	265 158 l	76 514 €
2008-2009	38,37‰	32,99‰	33,91	279 564 l	80 374 €
Variation	-3,43‰	+1,19‰	+1,8 l	+14 406 l	+3 860 €

*Les bases du calcul : Prix du lait moyen : 280 €/1 000 l ;
 Valorisation matière protéique : 6,6 €/point au-dessus de 32‰ ;
 Valorisation matière grasse : 2,6 €/point au-dessus de 38‰



Le choix de la gamme SandiProfil a fait baisser le TB de plus de 3 points, leur permettant de livrer 14 400 l de lait supplémentaires, « sans compter un bénéfice qui se chiffre difficilement, mais dont nous profitons quotidiennement : celui d'avoir des animaux toujours en forme ! », souligne le couple d'éleveurs.



Avis d'expert

Par Olivier Lapiere,
 directeur du Céréopa

Consacrer ses efforts à l'activation des leviers les plus efficaces reste le plus sûr moyen d'améliorer sa performance économique. Des techniques nutritionnelles validées offrent aujourd'hui un large éventail de solutions. Elles permettent de construire des solutions originales adaptées à la situation de chaque élevage. Elles lui permettent également de s'adapter à des changements de ses conditions de production. Les éleveurs doivent oser les appliquer, même si elles les conduisent à sortir des sentiers battus des pratiques de rationnement. Mises en œuvre sur un cheptel conduit avec attention, elles seront le plus souvent récompensées par une meilleure rentabilité économique.