

LA SERENITE RETROUVEE

Chantal et Denis Le Goff ont retrouvé le sourire. A la tête d'un élevage de 750 femelles à Mellac dans le Finistère, ils ont réussi à redresser le cap grâce au concours de leur spécialiste cunicole Sanders.

«Fin 2004-début 2005, nous avons vécu une mauvaise période. Les lapins avaient des problèmes de diarrhées non spécifiques. Affaiblis, ils attrapaient l'entérococolite, expliquent Chantal et Denis. La mortalité est montée jusqu'à 15 % en engraissement. Les lots étaient assez hétérogènes, avec des petits lapins qu'il nous fallait garder. Les frais vétérinaires augmentaient et c'était difficile... Notre technicien Sanders s'est attelé au problème avec nous. Ensemble, nous avons mis en œuvre des solutions qui ont permis de redresser la barre.»

« Florescens réduit les diarrhées non spécifiques »

Parmi elles, le recours au Florescens, un additif non médicamenteux récemment mis au point par la recherche cunicole Sanders à Sourches et validé dans le réseau d'éleveurs terrain EIREL. «Distribué dans l'alimentation des lapereaux de 21 jours jusqu'à la vente, cet additif, associé à un rationnement adapté, a eu un effet net et immédiat sur la réduction du taux de mortalité. Les lots étaient plus homogènes. Nous avons été surpris par l'efficacité de ce produit et la bonne odeur qu'il dégage... Ce détail peut paraître insignifiant, mais il nous a rendu le travail plus agréable, surtout après la période difficile que nous venions de traverser,» constate Denis.

Denis et Chantal Le Goff :
«la valeur ajoutée Sanders, c'est la persévérance et la pertinence dans la recherche de solutions.»



Carte d'identité

L'exploitation : EARL du Letty, Mellac (29)

Les exploitants : Denis et Chantal Le Goff

Les moyens de production :

- 750 femelles en deux bâtiments, l'un traditionnel, l'autre en System'Duo (tout vide, tout plein) ; conduite en bande unique
- 50 hectares de SAU en cultures légumières irriguées (céleris, carottes, brocolis, petits pois, épinards, haricots...)

« Plus de 1000 euros gagnés par bande »

Entre la réduction des frais vétérinaires et l'amélioration des croissances, les exploitants estiment «à plus de 1000 euros par bande le gain de marge brute réalisé.»

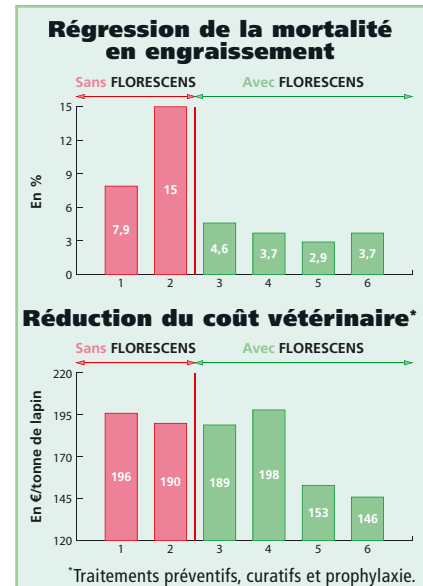
Au-delà de l'aspect financier, ils soulignent surtout «le bénéfice psychologique» de l'opération. «Grâce au soutien de notre technicien et aux solutions innovantes que nous avons mises en place, nous avons gardé le cœur à l'ouvrage et retrouvé notre niveau de performances.» Les résultats des dernières bandes s'affichent à 16 kg par IA pour un poids moyen de vente de 2,450 kg à 71 jours. «Notre objectif : vendre 7 tonnes (pour 435 IA) par lot est atteint. Nous essayons de le maintenir par un travail et un suivi rigoureux de tous les postes clés de l'élevage.»

Preuve de leur satisfaction, les éleveurs travaillent désormais avec l'aliment Sanders sur le 2^{ème} site d'élevage. ■



Pour suivre les croissances, Denis réalise des pesées régulières. Ici en compagnie de Pierre-Arnaud Wacquez, responsable cunicole Sanders Bretagne.

Les résultats des dernières bandes dépassent les 16 kg en moyenne par IA.



SANDERS
Les aliments riches en valeurs ajoutées