

## Communiqué de Presse

---

# Métiers de l'élevage : **A la rencontre des apprentis de l'Ecole des Ventes Sanders !**

**Depuis sa création, 80 étudiants ont bénéficié de cette formation unique en France.**

**Plus de la moitié d'entre eux a trouvé un travail dans l'une des filiales d'Avril (Sanders, Réseau Océadis...).**  
**Un chiffre en constante progression : 65 % des apprentis ont été embauchés ces deux dernières années.**

\* \* \*

Leader de la nutrition animale en France et filiale du groupe Avril, Sanders forme les futurs technico-commerciaux au travers de l'Ecole des Ventes Sanders. Cette école-entreprise, créée en 2010, est unique dans le secteur de l'agroalimentaire. Elle offre un cursus complémentaire aux étudiants de niveau Bac +3 sur le conseil en élevage et les méthodes commerciales.

L'Ecole des Ventes répond à deux attentes : le renouvellement des équipes technico-commerciales de Sanders et la nécessité d'avoir des techniciens bien formés. Cet apprentissage d'un an permet aux étudiants d'être au contact avec le terrain et de devenir des interlocuteurs de proximité auprès des éleveurs.

Le 24 février, 11 apprentis de la 7<sup>ème</sup> promotion de l'Ecole vous donnent rendez-vous à l'issue d'une semaine terrain aux côtés d'éleveurs de la région. Cyr LE PAIH, Responsable de la formation, et Christophe Chartier, Responsable Ruminant Sanders Ouest, reviennent sur le succès de l'Ecole des Ventes Sanders et l'importance de sa mission dans la formation et l'accès à l'emploi des jeunes, et la valorisation des métiers de l'élevage.

## Témoignages d'une formation sur-mesure pour devenir technico-commercial

Du 20 au 24 février, les 11 apprentis de l'Ecole des Ventes Sanders ont participé à leur 5<sup>ème</sup> semaine de formation pour l'année 2016/2017. Ils sont allés à la rencontre d'éleveurs de vaches laitières de Côtes-d'Armor pour apporter du conseil en élevage. La session de mise en pratique de démarches commerciales a porté sur la gamme nutritionnelle Liber'ys du réseau Océadis, filiale du Groupe Avril. Les étudiants ont été amenés à présenter les produits de cette gamme aux éleveurs. A l'issue de cette semaine terrain qui a pour objectif de confronter les étudiants au métier de technico-commercial-nutritionniste, ils se sont réunis pour une séance de restitution en présence des formateurs de l'Ecole des Ventes à Bruz.

### Albéric Lorain, le mosellan, président des Jeunes Agriculteurs



Après un BTS en Production Végétale, Albéric a travaillé un an dans le maraîchage et l'horticulture. Il a rapidement été amené à « gérer l'exploitation agricole familiale, une exploitation de polyculture élevage lait, d'une soixantaine de vaches laitières » à Charly-Oradour (57). *« J'ai constaté que je manquais de connaissances en production animale, j'ai cherché à compléter ma formation par l'apprentissage. »*

Albéric envoie sa candidature chez Sanders qui lui propose rapidement un contrat d'apprentissage et intègre l'Ecole des Ventes Sanders en parallèle de sa formation au CFA de Chateaufarine. *« Albéric a de bonnes compétences techniques mais c'est surtout son dynamisme et son envie de découvrir la nutrition animale qui nous ont séduits »* explique Bertrand Lallement, son tuteur au sein de Sanders Nord Est\*.

Son dynamisme, Albéric le met aussi au service de l'Association des Jeunes Agriculteurs de Metz Campagne, qui compte 20 adhérents et dont il est le président. Son leitmotiv, mettre de la vie dans les campagnes : communiquer sur les métiers agricoles, faire se rencontrer les éleveurs et les jeunes agriculteurs.

### Elodie Haure, éleveuse de mère en fille dans le Gers

C'est sa passion, Elodie veut reprendre l'exploitation de sa mère. Elle commence par un Bac pro Agricole et continue par un BTS Production Animale qu'elle complète par une Licence Métiers du Conseil en Elevage et l'Ecole des Ventes Sanders.

Elodie vient du Gers. Elle a grandi dans l'exploitation familiale. Sa mère reprend un élevage de 50 vaches laitières et de veaux. Quand elle passe ses entretiens pour un poste d'apprentie chez Sanders, on lui propose naturellement un poste en Corrèze, le « *berceau du veau sous la mère* ». Elle accepte sans hésiter voyant ici une merveilleuse opportunité d'apprendre la gestion de ce type d'exploitation.



« J'ai 20 ans, je connais la théorie et je pense avoir de bonnes bases techniques. Aujourd'hui, je veux aller à la rencontre des éleveurs corréziens. A leur contact, j'enrichie mes connaissances sur l'organisation du travail, la conduite des veaux, la gestion d'une exploitation pour reprendre l'exploitation de ma mère dans quelques années. » Elodie consolidera ses acquis dans un rapport qu'elle soutiendra pour son diplôme sur l'influence de l'alimentation des mères sur la production des veaux sous la mère.

Aujourd'hui, Elodie est convaincue d'avoir fait les bons choix. L'association des techniques de vente et de conseil en élevage proposés par l'Ecole des Ventes Sanders lui apportent les compétences nécessaires « pour continuer l'aventure au sein de Sanders en tant que technico-commerciale ».

\*cf. carte des régions Sanders dans l'à propos.

## Les apprentis de la promotion 2016/2017 :

### Romain Bouillot

Licence professionnelle Métier du Conseil en Elevage au Centre de formation en élevage et en agro-machinisme de Bernussou (12), apprenti chez Sanders (71)

### Benoît Boulard

Licence professionnelle Technico-commercial en nutrition animale au CFA Yvetot (76), apprenti chez Sanders

### Julia Buisset

Licence professionnelle Conseil en Elevage au CFA Chateaufarine (25), apprentie chez Sanders (71)

### Alexandre Chapel

BTS Technico-commercial double compétence option agrofournitures au CFTA Montfort sur Meu (35), apprenti chez Réseau Océadis (35)

### Firmin Couderc

Licence professionnelle Métier du Conseil en Elevage au Centre de formation en élevage et en agro-machinisme de Bernussou (12), apprenti chez Sanders (71)

### Louis Daligaux

Licence professionnelle Technico-commercial en nutrition animale au CFA Yvetot (76), apprenti chez Réseau Océadis (35)

### Claire Danielo

Licence professionnelle Productions animales - Métiers du conseil en élevage à l'ESA d'Angers (49), apprentie Sanders (35)

### Elodie Haure

Licence professionnelle Métier du Conseil en Elevage au Centre de formation en élevage et en agro-machinisme de Bernussou (12), apprentie chez Terres du Limousin (24)

### Margaux Delmotte

Licence professionnelle Conseil en Elevage au CFA Chateaufarine (25), apprentie chez Sanders (62)

### Albéric Lorrain

Licence professionnelle Conseil en Elevage au CFA Chateaufarine (25), apprenti chez Sanders (62)

### Simon Lebourg

Licence professionnelle Productions animales - Métiers du conseil en élevage à l'ESA d'Angers (49), apprenti Sanders (63)

## A propos de Sanders

Sanders, leader de la nutrition animale, s'engage aux côtés de chaque maillon des filières de toutes les productions animales. Bien nourrir les animaux pour bien nourrir les Hommes est au cœur du savoir-faire Sanders. Depuis plus de 100 ans, Sanders soutient le développement des filières animales, sources de croissance et d'emploi sur l'ensemble du territoire français grâce à son organisation de proximité en Régions.

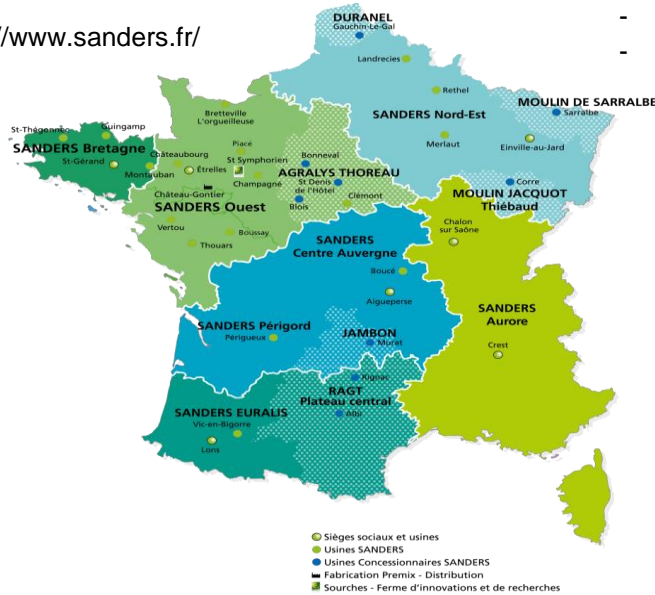
### Sanders s'engage, tous les jours aux côtés des acteurs des productions animales :

- Pour une production durable
- Pour des produits de qualité
- A accompagner tous les éleveurs
- A faire progresser l'alimentation humaine

### Sanders, société du groupe Avril, c'est :

- 23 usines certifiées Oqualim réparties sur le territoire national
- 7 concessionnaires fabricants et distributeurs de la marque
- 3,4 millions de tonnes d'aliments produites sous technique Sanders
- 26000 clients
- Une présence internationale : Turquie, Serbie, Tunisie, Algérie

Site : <http://www.sanders.fr/>



## A propos du réseau Océadis



Au cœur du Domaine Avril Développement, la Société Réseau Océadis, acteur reconnu sur les marchés des suppléments nutritionnels, minéraux & hygiène, développe une activité de vente directe vers les éleveurs de vaches laitières et petits ruminants.

Ses équipes accompagnent les éleveurs au quotidien pour l'optimisation des ressources de leur exploitation. Ils proposent des solutions innovantes, durables et profitables, allant de la stimulation du sol à la valorisation de la ration des ruminants, en passant par la santé des animaux.

Site : [www.reseau-océadis.fr](http://www.reseau-océadis.fr)

## A propos du groupe Avril

Fondé en 1983 à l'initiative du monde agricole français pour assurer l'avenir des filières des huiles et des protéines, Avril est un groupe industriel et financier majeur qui se développe en France et à l'international.

Avril est présent dans des secteurs aussi diversifiés que l'alimentation humaine, la nutrition et les expertises animales, les énergies et la chimie renouvelables, à travers un portefeuille de marques fortes, leaders sur leurs marchés : Diester®, Sanders, Lesieur, Puget, Matines, Bunica, Taous...

En plus de 30 ans, le Groupe a changé de dimension mais sa raison d'être est restée la même : créer durablement de la valeur dans les filières des huiles et protéines, contribuant ainsi à une meilleure alimentation des Hommes et à la préservation de la planète.

Pour remplir sa mission, Avril s'appuie sur ses activités industrielles, organisées autour des filières végétales et des filières animales, ainsi que sur son métier d'investisseur, qu'il exerce à travers Sofiprotéol, sa société de financement et de développement.

En 2015, le groupe Avril a réalisé un chiffre d'affaires de 6,1 milliards d'euros. Il compte 7 200 collaborateurs répartis dans 21 pays.

Site : [www.groupeavril.com](http://www.groupeavril.com) | Twitter : @Avril

# FIN